

## COMERCIAL JUNIOR SECTOR IT

Desde Talent Service (Grupo Castilla) seleccionamos un/a **COMERCIAL JUNIOR SECTOR IT**, para la empresa Grupo Solitium, compañía líder en soluciones IT, ofimática y audiovisuales, con más de 30 años de trayectoria y presencia en todo el territorio nacional.

### ¿Cuáles serán tus funciones?

Reportando a Dirección Comercial la persona seleccionada desempeñará un papel esencial en la gestión de clientes tanto potenciales como de cartera. Algunas de las responsabilidades incluyen:

- Generación de demanda en las diferentes líneas de productos y servicios.
- Gestión de una cartera propia de clientes.
- Prospección y apertura de mercado.
- Consecución de objetivos comerciales y de fidelización de clientes.
- Tareas administrativo-comerciales relativas a su trabajo: mantenimiento de CRM, reportes de información, preparación de ofertas, etc....

### ¿Qué ofrecemos?

- Interesante retribución constituida por una parte fija en función del perfil aportado, y una parte variable en función de objetivos.
- En la empresa recibirás formación continuada y disfrutarás de condiciones laborales adaptadas a la conciliación laboral.
- Contrato indefinido y atractiva carrera profesional dentro de una compañía innovadora, en continuo crecimiento y con posibilidades de promoción.
- Horario de lunes a jueves de 08:00h a 17:30h, con una hora de descanso. Los viernes la jornada es continua, de 8:00h a 15:00h.
- Excelente ambiente de trabajo y estabilidad a largo plazo, dada la trayectoria de crecimiento constante de la empresa.

### ¿Qué buscamos en ti?

- Es deseable aportar al menos 1-2 años de experiencia en puestos comerciales, en sectores relacionados con IT Y SOFTWARE, sin descartar otros afines como gestión documental.
- Se valorará formación en ramas de Comercio, Marketing o Ventas, aunque no es imprescindible, y/o conocimientos en ámbitos de las nuevas tecnologías.
- Gallego: comprensión del idioma imprescindible; se valorará hablarlo.
- Preferiblemente residencia en Pontevedra o zonas cercanas.
- Lo fundamental es aportar orientación al cliente, capacidad de comunicación y de trabajo en equipo, iniciativa y autonomía, organización, planificación y vocación por desarrollarse comercialmente en los sectores tecnológicos señalados.

*Grupo Solitium está comprometido con la igualdad de oportunidades entre hombres y mujeres.*

Si te encuentras motivado/a e ilusionado/a por la oportunidad de seguir creciendo profesionalmente y crees que tu perfil encaja con lo que buscamos, te invitamos a inscribirte directamente en nuestra oferta, adjuntando tu CV y carta de presentación. No pierdas la oportunidad de avanzar en tu carrera profesional.

¡Esperamos verte entre nuestros/as candidatos/as!