# Oferta de puesto de trabajo

**COMERCIAL IT TENERIFE**

**La empresa**

**Grupo Solitium** es un grupo empresarial especializado en soluciones tecnológicas, servicios informáticos, ofimáticos y de comunicaciones. Con presencia a nivel nacional, cuenta con una sólida trayectoria en el sector y ofrece a sus clientes soluciones adaptadas a sus necesidades mediante un servicio cercano y especializado.

## ¿Qué te aportará esta posición?

**Estabilidad profesional:** Te incorporarás a una compañía consolidada, con una importante presencia en el mercado y un proyecto de crecimiento continuo.

**Vehículo de empresa:** Dispondrás de vehículo para el desarrollo de tu actividad comercial.

**Paquete retributivo competitivo:** Salario fijo más variable vinculado al cumplimiento de objetivos.

Horario que facilita la conciliación: Jornada de lunes a viernes de 8:00 a 16:00h.

**Desarrollo profesional:** Tendrás la oportunidad de especializarte en la comercialización de soluciones tecnológicas, apoyándote en equipos técnicos y recursos especializados.

**Cartera de clientes y apoyo comercial:** Contarás con una cartera activa sobre la que desarrollar negocio, combinándola con acciones de prospección y captación de nuevas oportunidades.

**Respaldo de una compañía referente:** La fortaleza de Grupo Solitium y la calidad de sus servicios facilitan el desarrollo de relaciones comerciales duraderas y de confianza con los clientes.

## ¿En qué consistirá tu trabajo?

La persona seleccionada será responsable de desarrollar la actividad comercial de la compañía en Tenerife, identificando oportunidades de negocio, captando nuevos clientes y gestionando la cartera existente. Entre sus principales funciones estarán:

- Prospección y captación de nuevos clientes.
- Desarrollo y fidelización de la cartera asignada.
- Identificación de necesidades y asesoramiento en soluciones tecnológicas.
- Elaboración y seguimiento de propuestas comerciales.
- Negociación y cierre de oportunidades de negocio.
- Registro y seguimiento de la actividad comercial en CRM.
- Coordinación con los equipos internos para garantizar la correcta implantación de las soluciones contratadas.

## ¿Qué te hará triunfar en esta posición?

Buscamos una persona con **experiencia previa en posiciones comerciales**, habituada a la captación y desarrollo de negocio.

Se valorará experiencia en la comercialización de productos o servicios tecnológicos, aunque también podrán encajar profesionales procedentes de otros sectores que aporten una sólida trayectoria comercial.

La **residencia en Tenerife** es imprescindible, así como disponer de **carné de conducir** para utilizar el vehículo de empresa.

Buscamos una persona con iniciativa, orientación al cliente y motivación por la actividad comercial, que destaque por sus habilidades de comunicación, capacidad para desarrollar relaciones comerciales duraderas y orientación a resultados.

*GRUPO SOLITIUM es una empresa comprometida con la igualdad de oportunidades. Valoramos la diversidad y no discriminamos por razón de género, orientación sexual, identidad de género, expresión de género, origen, edad, diversidad funcional o cualquier otra característica protegida por ley.*