

ASESOR/A COMERCIAL SECTOR IT EN MURCIA



Grupo Solitium

★★★★☆ 4 (47)

- 📍 Alcantarilla ([Murcia](#))
- 🏠 Presencial
- 💶 Salario no disponible
- 📁 Experiencia mínima: Al menos 1 año
- 📄 Contrato indefinido, jornada completa

Requisitos

Estudios mínimos

Ciclo Formativo Grado Superior

Experiencia mínima

Al menos 1 año

Imprescindible residente en

Provincia Puesto Vacante

Conocimientos necesarios

🔍 Generación de demanda

🔍 Ventas

🔍 Informatica

🔍 Gestión Documental

🔍 Fidelización

🔍 Gestión

🔍 Gestión de clientes

Sector

Servicios y tecnología de la información

Requisitos mínimos

Buscamos una persona con experiencia en puestos comerciales, en sectores relacionados con IT Y SOFTWARE, sin descartar otros afines como gestión documental. Con dominio de las herramientas ofimáticas habituales.

Lo fundamental es aportar buenas habilidades sociales y comunicativas, orientación al cliente, motivación por el logro de objetivos comerciales, constancia, capacidad de aprendizaje, dinamismo, adaptabilidad a una gran diversidad de clientes, productos y servicios, y vocación por desarrollarse comercialmente en los sectores tecnológicos señalados.

Te ofrecemos contrato estable, a jornada completa, con horario intensivo los viernes, meses de verano y Navidad. Posibilidad de seguro médico y guardería en retribución flexible. Incorporación a una compañía en pleno proceso de crecimiento, con posibilidades de aprendizaje continuo y desarrollo.

Interesante retribución económica constituida por una parte fija en función del perfil aportado, y una parte variable en función de objetivos. Disponibilidad inmediata.

Si eres una persona a la que le gustan los retos, con capacidad de organización y planificación, proactiva y dinámica ¡Esta es tu empresa!

Descripción

Grupo Solitium es un grupo de empresas especializadas en informática, servicios IT, ofimática, impresión 3D, impresión profesional, software empresarial, gestión documental y soluciones audiovisuales.

Somos una plantilla de más de 1.400 profesionales, con un equipo directivo formado en las mejores compañías nacionales y multinacionales,

En Grupo Solitium sabemos que las personas son el principal activo de una compañía. Por eso, contamos con los mejores profesionales del sector, altamente cualificados, para obtener los mejores resultados en los proyectos de nuestros clientes.

Grupo Solitium está comprometido con la igualdad de oportunidades entre hombres y mujeres.

Actualmente, nos encontramos inmersos en pleno proceso de crecimiento, y seleccionamos para nuestro centro de Murcia a un/a asesor/a comercial.

Reportando directamente a Jefatura de Ventas, la persona seleccionada desempeñará un papel esencial en la gestión de clientes tanto potenciales como de cartera, de la zona de la provincia de Murcia.

Algunas de las funciones que desempeñará son:

- Generación de demanda en las diferentes líneas de productos y servicios de la compañía.
- Gestión de una cartera propia de clientes.
- Prospección y apertura de mercado, captación de nuevos clientes.
- Consecución de objetivos comerciales y de fidelización de clientes.
- Tareas administrativo-comerciales relativas a su trabajo: Mantenimiento de CRM, reportes de información, preparación de ofertas, etc.

Salario

Salario no disponible

Beneficios sociales

Teléfono móvil

Seguro médico

Vehículo / kilometraje