

¿Tienes alma comercial, pasión por la tecnología y quieres formar parte de una empresa en pleno crecimiento?

¡Este puesto puede ser tu próximo gran paso! Disfruta de un entorno estable, con vehículo de empresa, salario fijo + variable y horario de lunes a viernes.

La empresa

Grupo Solitium, es un grupo empresarial en plena expansión nacional, está especializado en servicios tecnológicos avanzados: soluciones informáticas, ofimáticas y de comunicaciones. Apostamos por la innovación, el talento joven y la formación continua para que nuestro equipo crezca con nosotros.

COMERCIAL IT PROVINCIA ALBACETE

¿Qué te aportará esta posición?

Proyección y desarrollo comercial: En Solitium apostamos por el talento con iniciativa. Si tienes actitud, nosotros te damos las herramientas para crecer dentro del sector tecnológico y consolidarte como un perfil comercial de referencia.

Compensación atractiva: Recibirás un paquete retributivo competitivo compuesto por una parte fija más variables vinculadas al desempeño.

Formar parte de una empresa puntera: En constante evolución, trabajando con soluciones tecnológicas innovadoras que marcan la diferencia.

Formación y acompañamiento: Tanto si vienes del sector o no vas a recibir formación desde el primer momento, sobre producto, tipo de venta. Non vas a estar sol@, profesionales del área te van a ayudar en lo que necesites hasta que puedas desenvolverte con autonomía.

Cartera de clientes aportada: Vas a trabajar prospección de clientes y apertura de nuevas cuentas, pero no partirás de cero, la empresa te aportará una cartera de clientes para que puedas empezar a trabajar.

Oferta de puesto de trabajo

Empresa reconocida en el mercado local: Vas a incorporarte a una empresa sólida y con presencia nacional, que, además, tiene una imagen de marca muy potente a nivel local, esto va a facilitar tu entrada a los potenciales clientes y a hacer el proceso de venta más accesible.

Calidad del servicio: Formar parte de Solitium significa integrarte en un grupo sólido y con amplios recursos, lo que nos permite ofrecer un servicio de distribución, atención al cliente y soporte técnico de primer nivel. Esta fortaleza se traduce en una experiencia postventa excepcional que no solo garantiza la satisfacción del cliente, sino que también impulsa la fidelización y facilita la captación de nuevos clientes, creando relaciones duraderas y de confianza.

Condiciones:

Contrato indefinido a jornada completa (horario de lunes a jueves de 8:00 a 17:30, viernes y verano jornada intensiva).

Plan de retribución flexible: Tendrás acceso a un plan de beneficios que incluye opciones como seguro de salud, entre otros.

¿Qué tendrás que hacer?

Como Comercial IT, serás la persona encargada de identificar, desarrollar y consolidar oportunidades de negocio en la zona de Albacete. Tu misión será convertirte en un referente para los clientes, entendiendo sus necesidades y ofreciéndoles soluciones tecnológicas adaptadas.

Trabajarás en estrecha colaboración con los equipos técnicos y de producto, lo que te permitirá aprender del entorno y aportar una propuesta de valor completa.

Tus funciones incluirán:

- Prospección y captación de nuevos clientes.
- Seguimiento y fidelización de la cartera actual.

- Identificación de necesidades y asesoramiento en soluciones IT y ofimáticas.
- Preparación de ofertas y seguimiento de las mismas.
- Mantenimiento de CRM, reportes de información
- Colaboración con los departamentos internos para asegurar una correcta implementación.

¿Qué te hará triunfar en esta posición?

Buscamos una persona **vocación comercial e ilusión por nuevos retos**, buscamos perfiles con **experiencia de al menos 1 año en venta dentro del sector tecnológico**, abiertos a formación valoramos sobre todo tener una buena actitud, orientación al cliente y muchas ganas de aprender y crecer profesionalmente.

La **residencia en la zona de Albacete** es imprescindible, así como disponer de **carné de conducir** y **vehículo propio**. Si eres una persona con empuje, resolutiva, con actitud positiva, con capacidad de aprendizaje, orientación al cliente con buenas habilidades de comunicación y motivación comercial, este es tu sitio.

GRUPO SOLITIUM es una empresa comprometida con la igualdad de oportunidades. Valoramos la diversidad y no discriminamos por razón de género, orientación sexual, identidad de género, expresión de género, origen, edad, diversidad funcional o cualquier otra característica protegida por ley.

¿Te gustaría crecer en el sector tecnológico, en una empresa que apuesta por las personas y el talento interno?

¡Inscríbete! Queremos conocerte y contarte todos los detalles de esta oportunidad.
¡Este puede ser el comienzo de una gran carrera!

Oferta de puesto de trabajo