

Estamos seleccionando un/a **ASESOR/A COMERCIAL GRANDES CUENTAS SECTOR TIC (Madrid)** para la empresa Grupo Solitium, compañía líder en soluciones IT, ofimática y audiovisuales, con más de 30 años de trayectoria y presencia en todo el territorio nacional.

¿Cuáles serán tus funciones?

- Gestionarás y ampliarás una cartera de clientes en tu zona asignada, generando demanda mediante una venta consultiva.
- Prospectarás y abrirás mercado, identificando nuevas oportunidades de negocio.
- Realizarás tareas administrativo-comerciales como mantenimiento del CRM, elaboración de reportes e informes, y preparación de ofertas comerciales.

¿Qué buscamos en ti?

- Es deseable al menos 2 años de experiencia en puestos comerciales, en sectores relacionados con TIC, IT Y SOFTWARE, sin descartar otros afines como gestión documental.
- Manejo fluido de herramientas ofimáticas habituales.
- Valoramos formación en áreas de Comercio, Marketing o Tecnologías de la Información.
- Imprescindible: habilidades sociales y comunicativas, orientación al cliente, constancia, dinamismo, adaptabilidad y motivación para desarrollarte en entornos tecnológicos.

¿Qué ofrecemos?

- Contrato indefinido, retribución fija + variables según objetivos comerciales.
- Proyecto estable a largo plazo en una empresa innovadora y en crecimiento constante.
- Formación continua y posibilidades de desarrollo y promoción profesional.
- Excelente ambiente laboral y horario hasta las 17:30 aproximadamente de lunes a jueves, con jornada continua hasta las 15:00 los viernes y los meses de verano.

Más información sobre la empresa: [Grupo Solitium: Soluciones documentales y comunicaciones](#)

Grupo Solitium está comprometido con la igualdad de oportunidades entre hombres y mujeres.